

Contactar

info@sabinapeskincoach.com

www.linkedin.com/in/sabina-peskin-334729a (LinkedIn)

Aptitudes principales

People Management

Customer Experience

Coaching

Languages

Spanish

English

Sabina Peskin

Executive coach - Ex-Gogler

Argentina

Extracto

Como coach certificada, acompaño a profesionales durante momentos clave en desarrollo de carrera, liderazgo y efectividad de equipos con foco en resultados.

Más de 10 años de experiencia liderando equipos en Google Latinoamérica. Reconocida por desarrollar equipos, excelencia operacional y un enfoque que integra otras áreas en un ambiente multicultural y en constante cambio.

www.sabinapeskincoach.com

info@sabinapeskincoach.com

Experiencia

Sabina Peskin - Coach Ejecutivo

Sabina Peskin - Coaching ejecutivo

diciembre de 2017 - Present

Argentina

Como coach certificada, acompaño a profesionales durante momentos clave en desarrollo de carrera, liderazgo y efectividad de equipos con foco en resultados.

Más de 10 años de experiencia liderando equipos en Google Latinoamérica. Reconocida por desarrollar equipos, excelencia operacional y un enfoque que integra otras áreas en un ambiente multicultural y en constante cambio

Google

Responsable de Experiencia del cliente, Latinoamérica hispanohablante

noviembre de 2017 - julio de 2019 (1 año 9 meses)

Argentina

Responsable del equipo de experiencia de los clientes de Google Ads para Latinoamérica hispanohablante.

La operación alcanzó consistentemente los objetivos de satisfacción y velocidad de resolución con una percepción positiva del equipo sobre cómo los apoyé, la cual se vio reflejada en encuestas internas de desempeño.

Liderazgo efectivo de diversos proyectos regionales para el segmento de grandes clientes.

Escuela Argentina de PNL y Coaching Oficial

Co-Mentor

agosto de 2018 - junio de 2019 (11 meses)

Buenos Aires

Google

Gerente de la experiencia del cliente para Google Ads Latinoamérica Hispanohablante

diciembre de 2014 - noviembre de 2017 (3 años)

Argentina

Responsable del equipo de grandes cuentas. Lideré la implementación de un servicio diferencial en la región alcanzando consistentemente los objetivos de satisfacción y velocidad de resolución. Implementé la modalidad de equipos autogestionados en Latinoamérica para el sector acompañando a los gerentes locales.

Universidad del Salvador - USAL

Professor, Online Advertising

agosto de 2014 - diciembre de 2014 (5 meses)

Google

7 años 2 meses

Team Lead - SMB Services Spanish Speaking Latin America
septiembre de 2012 - diciembre de 2014 (2 años 4 meses)

Estratega senior de cuentas clave Google Ads, México

enero de 2012 - septiembre de 2012 (9 meses)

México

Acompañé a clientes clave de Google Ads de México en su estrategia de desarrollo de campañas alcanzando consistentemente los objetivos de inversión del portafolio al brindar a nuestros anunciantes resultados según sus expectativas de ROI.

Ejecutiva de cuentas clave de Google Ads, Argentina

marzo de 2011 - diciembre de 2011 (10 meses)

Responsable de un portafolio de cuentas de clientes clave de Argentina de distintas industrias. Alcancé consistentemente los objetivos de inversión de los clientes a través de un acompañamiento cercano en ayudarlos a alcanzar sus expectativas de ROI.

Senior Account Strategist - Online Sales , AdWords
diciembre de 2010 - marzo de 2011 (4 meses)

Job Change - Promotion

Desarrollo de nuevas cuentas - Sudeste Asiático Proyecto temporario
octubre de 2010 - diciembre de 2010 (3 meses)

Singapore

En reconocimiento al impacto tenido en el rol de optimizadora, fui enviada a un proyecto temporario en Singapur para desarrollar campañas de nuevos clientes del Sudeste Asiático (incluyendo Malasia, Singapur, Tailandia, Indonesia).

Estratega de cuentas Google Ads - Latinoamérica Hispanohablante
diciembre de 2008 - diciembre de 2010 (2 años 1 mes)

Alcancé los objetivos de optimización de cuentas de Google Ads para Latinoamérica Hispanohablante. Como miembro senior del equipo de optimizadores desarrollé y lideré un flujo de asignación de optimización con devoluciones positivas de los ejecutivos de cuenta.

AdWords Sales Representative
noviembre de 2007 - diciembre de 2008 (1 año 2 meses)

Nestlé Argentina
SAP RM & PM Specification Power User
abril de 2006 - mayo de 2007 (1 año 2 meses)

General Mills
Trainee – Research and Development
mayo de 2005 - noviembre de 2005 (7 meses)

Educación

Conscious Business Center CBC
Conscious Business Coaching Plus, Coaching · (2018 - 2020)

Escuela de Programación Neurolingüística y Coaching Ontológico
Coaching Transformacional - Modelo Ontológico (ACTP) · (2017 - 2017)

Universidad de Buenos Aires
Food Science & Technology · (2000 - 2005)

Colegio Nacional de Buenos Aires
· (1995 - 2000)