

Contactar

carolina.montalto.g@gmail.com

www.linkedin.com/in/
carolinamontalto (LinkedIn)
thelearningoftomorrow.com
(Personal)

Aptitudes principales

Negociación
Microsoft Office
Estrategia empresarial

Languages

Spanish (Native or Bilingual)
English (Full Professional)

Certifications

La escucha activa
Fundamentos de la toma de
decisiones
La comunicación efectiva en la
empresa
Liderazgo con inteligencia emocional
Upper Intermediate B2

Honors-Awards

Marketing Online como factor de
crecimiento económico

Publications

Consciencia Organizacional: ¿Por
qué el factor humano necesita
transformarse en foco de atención?
Hay un factor que nos limita
Rompe con tus creencias limitantes
La delgada línea de la tolerancia
¿Es posible desarrollar inteligencia
emocional en organizaciones?

Carolina Montalto

Master Business Coach & Mentor
Argentina

Extracto

Carolina tiene como Propósito el acompañar a otros en su desarrollo de consciencia para vivir con un equilibrio integral mediante un modelo de salud consciente.

En su Misión trabaja con líderes en su transición a niveles más altos de consciencia, creciendo en sus compañías y liderando a sus equipos. Ayuda a las personas y equipos a alinear sus retos principales, creando culturas de confianza y colaboración efectiva.

Carolina está certificada como Máster Business Coach y es recomendada por Fred Kofman. En la actualidad facilita y acompaña prácticas de grupos en liderazgo y coaching dentro de Conscious Business Center, en donde encontró un modelo de salud que le permite vivir en Paz y actuar en coherencia con sus valores, como son la Libertad, el Respeto, el Amor, el Servicio y la Integridad.

Experiencia

Conscious Business Center CBC
Conscious Business Master Coach & Mentor
abril de 2016 - Present

Responsable de crear Valor a través de Valores mediante el modelo
Conscious Business Coaching:

- Facilitadora del Proceso Conscious Business Coaching, Conscious Business Academy y Conscious Business Coaching Plus
- Sesiones de Coaching individuales y grupales
- Coaching ejecutivo
- Desarrollo Organizacional
- Gestión de equipos

Principales logros:

- Ser parte del staff de Coachess y Master Coachess de Conscious Business Center, recomendada por Fred Kofman.
- Master Coach Facilitadora de los programas Conscious Business por más de 4 generaciones.

MASSNEGOCIOS

Freelance Writer

septiembre de 2016 - Present

Mendoza Province, Argentina

Artículos publicados en la sección de Personas, Management y Foro Mujer con contenido exclusivo para MASSNEGOCIOS

[Puedes visitar la sección de mis publicaciones en LinkedIn]

Hotmart

Digital Entrepreneur

marzo de 2017 - Present

InfoProductor

Udemy

Instructor

septiembre de 2017 - Present

InfoProductor

BUSSOR

Instructor

octubre de 2017 - Present

Málaga y alrededores, España

Instructora y creadora de 3 cursos para el área de Business <https://www.bussor.com/cursos>

- Como aprender de forma consciente
- La importancia del coaching
- Rompe con tus creencias limitantes

TALENTUMFEST

Professional Speaker

noviembre de 2017 - noviembre de 2017 (1 mes)

Costa Rica

Speaker Talentum - Workshop INNOVA

Costa Rica, 27/11/2017

Fostering Talent

Directora de Operaciones y Negocios

noviembre de 2015 - mayo de 2017 (1 año 7 meses)

Chile

Responsable del área de Operaciones y Negocios

- Administración del presupuesto establecido para Chile
- Coordinación de logística y equipo
- Asesora especialista en talleres de capacitación
- Gestión comercial en OTEC- Sence

MAPFRE

1 año 9 meses

Analista de Comercio Electronico

octubre de 2014 - noviembre de 2015 (1 año 2 meses)

Chile

Responsable del área Comercial

- Gestión comercial con corredores de seguros
- Coordinación de gestión administrativa y cobranza en diferentes líneas de negocio
- Recuperación y mantención de cartera vigente
- Gestión comercial con comparadores y portales de internet
- Revisión, mejoras y desarrollo del canal online

Principales logros: Incremento de ventas, mantención y recuperación de la cartera vigente en relación a las ventas en comparadores de internet, cumplimiento de presupuesto en las diferentes líneas de negocio.

Comercial Vida

marzo de 2014 - octubre de 2014 (8 meses)

Chile

Responsable del área Comercial y administrativo

- Gestión comercial con corredores de seguros
- Coordinación de gestión administrativa y cobranza

Principales logros: mantención y recuperación de la cartera vigente. Cotización, emisión de pólizas y endosos para el cumplimiento de presupuesto.

Petrabax Argentina

Consultor de ventas

2012 - 2014 (3 años)

Mendoza

Responsable del área Administrativa y desarrollo

- Armado de paquetes turísticos e itinerarios
- Tareas administrativas y gestión comercial con agencias
- Captación de nuevos clientes

Principales Logros: Incremento de ventas de paquetes turísticos. Aumento del posicionamiento de marca en la provincia de Mendoza.

MAPFRE

Responsable de administración y finanzas

2007 - 2012 (6 años)

Mendoza

Responsable del área Administrativa

- Gestión comercial con clientes directos a sucursal
- Tareas administrativas y rendición de cobranzas

Principales logros: Coordinación e incrementando las ventas en las distintas líneas de negocio.

Educación

Conscious Business Center International

Conscious Business Master Coach, Business Coaching · (2018)

Conscious Business Center International

Asistente Conscious Business Academy, Habilidades sociales y para los negocios · (2016 - 2016)

Conscious Business Center International - CBC

Conscious Business Coaching, Comunicación empresarial · (2016 - 2016)

Universidad Champagnat

Lic. En turismo, Gestión de Proyectos · (2008 - 2013)

Universidad del Aconcagua

Grado en Administración y Dirección de Empresas · (2005 - 2009)

