



Argentino - 58 Años

## **Juan José Abrego**

Coach Organizacional / Coach Ontológico

Coaching Ejecutivo certificado por el Conscious Business Center

*“Dentro de veinte años estarás más disconforme con las cosas que no hayas hecho que con las que hayas realizado. Así que, suelta las amarras y navega lejos de la seguridad del puerto. Deja que las velas se hinchen.*

*...explora, sueña, descubre...”*

- Coach Ontológico Profesional, (avalado por AAPC)
- Coach Organizacional especializado en Coaching para Empresa Consciente – certificado por el Conscious Business Center - Fred Kofman
- Dirección de Proyectos (post grado Universidad de Belgrano)
- Formación en Ingeniería Eléctrica (UTN Fr La Plata)
- Formación en Administración de Empresas (UADE)
- Liderazgo y Comunicación (Dale Carnegie Arg.)
- Negociación (R. Fisher - Bs. As)
- Presentaciones orales eficaces (APM – Arg.)
- Liderazgo, comunicación y conducción de equipos de trabajo (APM – Arg.)
- Introd. a PNL (Bs.As)

### **Actividades como Coach**

- Como Coach Organizacional facilita entrenamientos en Liderazgo, Comunicación y Negociación a grupos y equipos de trabajo.
- Como Coach Ejecutivo acompaña a directivos y funcionarios de organizaciones, en su proceso de desarrollo personal y profesional.
- Chairman en Vistage Argentina
- Coach asistente en “Inteligencia Emocional” de la Diplomatura en Competencias Organizacionales de la Universidad del CEMA, Bs. As.
- Coach asistente en “Habilidades Gerenciales” en el MBA de Universidad del CEMA, Bs. As.
- Como formador de coaches se desempeña en el Programa de C.O. en Entrenar-T, escuela avalada por AAPC.
- Coach Certificado en el programa Conscious Business Coaching Training, de Fred Kofman.

### **Antecedentes en organizaciones**

Acredita experiencia y estrecho vínculo con las organizaciones, luego de haber trabajado durante mas de 35 años en empresas multinacionales de primera línea de origen europeo y americano.

Durante esos años, entre otras actividades, entrenó, lideró y condujo diversos equipos de trabajo ocupando distintos cargos, como: Gerente de HUB de servicios para Latinoamérica, Gerente de unidad de negocios, Dirección de proyectos, Ventas, Entrenamiento, Ingeniería, etc.

Su principal actividad como HUB Mgr. para Latinoamérica fué la creación de unidades de negocio, selección y desarrollo de personal de ventas y administración en Chile, Peru, Ecuador, Venezuela, Colombia y Panamá.

Durante un año fué trasladado para desarrollarse y cumplir funciones de coordinación en USA (Rochester) y en Canadá (Toronto).

Por las características de las organizaciones en las que trabajó, sus actividades implicaron una constante interacción presencial y a distancia con casa matriz (Suiza), unidades de otros países de Europa (Italia, Alemania, Noruega, España, Suecia, Polonia, Rep. Checa) y de SAM.

Estas actividades le otorgaron un fluído y familiar dominio de cuestiones organizacionales multinacionales y multiculturales.

Interactuó en los principales segmentos de la Industria y con las mas relevantes empresas de Argentina y de Latinoamérica.

Participó en la gestión de selección, evaluación y adquisición de empresas, y en el posterior proceso de inserción y adaptación cultural de sus funcionarios.